

かわさき店舗出店支援プログラム
NOREN
参加者募集

第2期
申込締切

令和5年
8.31(木)

出店を目指す
仲間と、
共に学ぼう！

かわさき
店舗出店支援プログラム
のれん
「NOREN」
とは？

特徴

- 創業者及び商業者支援実績が豊かな講師陣と、地元商業に詳しい創業アドバイザーが支援
- 参加者同士の交流。受講中～受講後もお互いにモチベーションあう関係を醸成
- 受講後も、地元事業者との「つながり紹介」など、フォローアップを実施
- 受講生のうち、希望者には市内でのテストマーケティングを行います

募集要項

- 日程：**令和5年9月24日(日)～11月26日(日)全10回
- 定員：**15名程度(選考)
- 対象：**川崎市内の商店街などの店舗施設を活用して創業を予定または検討している方
市内での創業後3年以内で既存事業の見直しを検討している方
- 参加費：**2万円(税込) ※選考後、ご案内する口座へ振り込みいただきます。
- 会場：**新城WORK-パサールベースー (JR南武線武蔵新城駅北口 徒歩3分)
川崎市中原区上新城2-7-1
- お申込み：**専用サイトの応募フォームよりお申込みください。 ※詳細は裏面をご確認ください。

創業者育成講座

起業家としての心構えから、具体的な商品の売り方、経営者として必要な資金計画など知識の習得に加え、最終日はビジネスプランの発表など、店舗出店実現にむけて、売りたい商品やサービスを深く考え実践力をつけていきます。

ゴール

ビジネスプランをまとめて
開業の実現性を高める

育成講座講師陣

株式会社ソライズ

代表取締役 **小野 修氏**

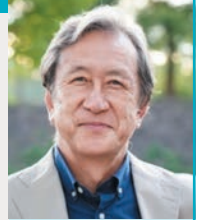
エンタメ分野の新規事業開発を皮切りに日本初のインターネットプロバイダーの事業立上げに参画、以後ソフトウェア事業創出、配信事業会社を設立。他、ネットベンチャー、複数社の社外役員等を務める。2016年より東京都創業支援施設統括マネージャー、起業相談統括等歴任。他NICTコーディネーター、TOKYO UPGRADE SQUARE運営アドバイザー、メンター現任。



シード・ビジネス・クリエーション

代表 **鈴木 博之氏**

商社勤務を経て28歳で独立。イタリア食材輸入販売後事業拡大し、飲食店などFC含め16店舗経営し年商8億円超まで成長。その後コンサルティング会社に転じ、大手企業の経営支援、組織改革他、株式会社パソナの起業支援に関与し300名を起業に繋げた。また、パソナの社内ベンチャーで役員を務め、Webマーケティング等のサービスを立ち上げ業務に従事。現在は、セカンドキャリア支援、飲食店開業・経営及びFC本部構築支援を中心に活動している。



株式会社オージュ・コンサルティング

代表取締役 **大森 渚氏**

株式会社フェリシモにて女性向けファッションの商品企画、Webディレクター、新規事業立ち上げに参画。2011年に独立、2013年に株式会社オージュ・コンサルティング設立。中小企業のブランドづくりと販売促進を専門とし、年間60社以上を支援。2019年4月より、ガーナの生地と日本縫製のダブルブランド「Cherry et Cacao(チェリエカカオ)」を運営。中小企業診断士/1級販売士/中小機構販路開拓支援アドバイザー



アカウントिंगフォース税理士法人

代表 **加瀬 洋氏** **税理士**

監査法人トーマツ、ドリームインキュベータに歴任した後、税理士の兄と共に開業。創業支援を中心に新進気鋭の企業様のサポートに従事。トーマツにおけるIPO支援、ドリームインキュベータ時代のベンチャーインキュベーション及び戦略コンサルティングの経験を活かし、経営者の視点に立ったサービスに注力。著書に『スタートアップファイナンス～起業で失敗しない「おカネ」とのつき合い方～』がある。



合同会社アンドコー

代表 **日江井 泰宏氏**

国内外の経営コンサルティング、人材ビジネス会社などで経営企画・事業推進、塾経営フランチャイズ管理部門責任者に従事。2014年1月より個人事業主として独立し、2015年12月に法人化。まつげエクステサロンを武蔵小杉、自由が丘、たまプラーザ、鍼灸エステリラクゼーションサロンを横浜、青葉台にて経営中。

支援実績豊富な講師陣で 受講生をサポートします！

商店街まち歩きフィールドワークも開催予定

地域の店舗を回り地元商者・不動産会社等とつながることができるフィールドワークを実施します。(参加費無料)
お申込みは別途HPにて掲載いたします。

令和5年10月中旬 高津区(満の口・二子新地エリア)
令和6年1月中旬 中原区(二子新地or元住吉エリア)

NOREN 1期生の声

起業する人の熱量を感じることができてよかった！

自分のやりたい事業を改めて整理できて、相談ができる方とたくさん出会えた。

マーケティングや財務の知識が増えた。

地元の事業者・不動産事業者と知り合う機会ができた。業界を超えた起業家同士が集まるコミュニティは希少なので、ここで知り合ったメンバーに会えたご縁に感謝！



カリキュラムとスケジュール

ビジネスプラン発表前にフォローアップ（個別面談）を行います！

日程・時間		内容	講師
1	9月24日(日) 13:00～15:10	起業開業するためのマインドセット ● オリエンテーション ● 地元事業者登壇トーク ● ビジネスモデルを考えよう	(株)ソライズ 代表取締役 小野 修氏
2	10月1日(日) 10:00～12:10	アイデアの深掘り ● コンセプトを考えよう ● ターゲットとニーズを深ぼろう ● グループワーク	(株)ソライズ 代表取締役 小野 修氏
3	10月8日(日) 10:00～12:10	業種の特徴を知ろう【飲食店編】 ● 流行る店舗とは？地域に愛される店舗の法則 ● 店舗のDXとSNSの現状 ● コスト削減・売り上げアップのノウハウ <small>※3・4は選択参加可</small>	シードビジネスクリエーション 代表 鈴木 博之氏
4	10月8日(日) 13:00～15:10	業種の特徴を知ろう【小売・サービス編】 ● 店舗にあった立地とは？ ● MDとは？お店作り～陳列方法 ● 仕入れ、在庫管理の必要性 ● サービス業のポイント <small>※3・4は選択参加可</small>	(株)オージュ・コンサルティング 代表取締役 大森 渚氏 合同会社アンドコー 代表 日江井 泰宏氏
5	10月22日(日) 10:00～12:10	マーケティング① ● ターゲット顧客の考え方 ● 顧客イメージの具体化 ● 何を、誰に、どうやって売るのがを考えよう	(株)オージュ・コンサルティング 代表取締役 大森 渚氏
6	10月22日(日) 13:00～15:10	マーケティング② ● 店舗に必要な販促施策とは？ ● WEBの活用方法 ● デジタルツールの活用術 ● 店頭販促で必要なこと	(株)オージュ・コンサルティング 代表取締役 大森 渚氏
7	11月4日(土) 13:00～16:00	ビジネスプラン中間発表 ● 地元事業者登壇トーク ● ビジネスプラン発表	(株)ソライズ 代表取締役 小野 修氏
8	11月12日(日) 10:00～12:10	事業計画の作り方と資金調達の方法 ● 事業計画とは何か？必要なプロセス ● おさえておくべきポイント ● 融資・助成金の活用方法	アカウンティングフォース税理士法人 代表 加瀬 洋氏
9	11月12日(日) 13:00～15:10	会計・税務の基礎知識 ● 経営者として知っておくべき会計の基本 ● 利益と資金の関係、決算書とは ● 税務のポイント、経営者の視点	アカウンティングフォース税理士法人 代表 加瀬 洋氏
10	11月26日(日) 13:00～16:00	ビジネスプラン最終発表 ● ビジネスプラン発表 ● 振り返り、フィードバック	(株)ソライズ 代表取締役 小野 修氏

※タイトルテーマは変更する場合がございます。

対象者は12～3月でテストマーケティングを実施する予定です。(詳細は裏面をご確認ください)
本講座は、国の産業競争力強化法に基づく、川崎市の特定創業支援等事業であり、
修了者は、創業に向けた支援を受けられます。

修了要件

国の産業競争力強化法に基づく特定創業支援等の支援を受けるためには、以下の修了要件を満たす必要があります。

1 6割以上の出席

2 ビジネスプランの作成・発表

主な支援 会社設立時の登録免許税の軽減措置、創業支援資金の申込要件緩和 等

育成講座修了後のテストマーケティング

創業者育成講座で作成したビジネスプランに沿って、川崎市中原区・高津区内で商品販売・サービス提供のテストマーケティングを実施します。希望される方は、育成講座申込時に応募フォームよりお申込みください。

対象	創業者育成講座を受講した方の中から3~5名(選考)
時期	令和5年12月~令和6年3月の間で2日間程度 (日程は希望者との調整で調整)
場所	川崎市中原区・高津区内
費用	会場費1万円×2日間~ ※実費相当分となります。
申込	講座申込時にテストマーケティング希望の欄にチェックをつけてください。講座参加中に面談を実施し実施する方を決定します。(11月中旬予定)
支援サポート	会場の確保、販売前・運営サポート、振り返り面談等

実施候補場所例

※実施場所については、参加希望者と調整のうえ、決定させていただきます。



● 武蔵新城 第六南荘隣接地



● 武蔵新城 新城WORK屋外スペース

ゴール

事業計画の再確認 開業に向けた課題の整理

地域ネットワークを保有する創業アドバイザーが
地域とのつながりをサポートします!



株式会社 南荘石井事務所 代表取締役 石井秀和

武蔵新城を中心に展開するセーズイシイマンションシリーズを管理。コワーキングスペースやカフェ経営ほか、同エリアの情報発信やまちづくりイベントとしてマルシェやセンペロ企画など数多くを手掛けている。FB「ふらつと武蔵新城」コミュニティ管理者。



株式会社 SALT 代表取締役 土倉康平

マーケティング会社を運営する傍ら、起業支援や若手起業家への投資、スタートアップの資金調達のサポートを行う。FB「中原おうちごはん」コミュニティ管理者として中原区テイクアウトマップを作成。ほかにも武蔵小杉フードイベントなど地域活性企画など手掛ける。

お申込方法と受講の流れ



1

お申込締切 令和5年8月31日(木)13時

NORENホームページからプライバシーポリシーをご確認のうえ、お申込みください。
ホームページURL: <https://www.kawasaki-sougyou.com>



NOREN
ホームページ
はこちら



2

選考結果ご連絡

令和5年9月5日(火)までにお申込者全員にメールにてご連絡します。
指定メール受信設定をしている方は info@kawasaki-sougyou.com の受信設定をお願いします。
受講予定者には、参加費のお振込先をお知らせいたします。



3

参加費お支払期限 令和5年9月7日(木)

期日までに必ずご入金ください。(控えを必ず保管ください。)
入金確認後、運営事務局より受講決定のお知らせをいたします。
※入金後のキャンセル及び欠席に伴う受講料の返金は一切お受けいたしません。



4

プログラムの受講 (川崎市特定創業支援等事業であるため、毎回受講前後に出席確認を行います)



5

修了の要件

特定創業支援等の支援を受けるためには、修了要件を満たす必要があります。詳しくは中面をご確認ください。

お問合せ先

かわさき店舗出店支援プログラムNOREN事務局 info@kawasaki-sougyou.com

主 催

川崎市経済労働局観光・地域活力推進部 TEL 044-200-2328/FAX 044-200-3920