

かわさき店舗出店支援プログラム

NOREN

のれん



地域とつながり、本気で出店に近づこう！



申込期限
令和4年
10月4日(火)
10時

募集要項

- 日程：令和4年10月23日(日)～12月18日(日) 全10回
- 定員：15名程度【選考】
- 対象：川崎市中原区・高津区内の商店街などの店舗施設を活用して創業を予定または検討している方。市内での創業後3年以内で既存事業の見直しを検討している方。
- 参加費：10,000円(税込) ※申込後、ご案内する口座へ振込いただきます。
- 場所：新城WORK-パサール ベースー (武蔵新城駅北口 徒歩3分)
- 住所：神奈川県川崎市中原区上新城2-7-1
- ※新型コロナウイルス感染拡大状況によって、一部オンライン(Web講座)に変更となる場合がございます。
- ※講座ではグループワーク等やビジネスアイデア発表など予定しております。PC、タブレットなどご持参の参加を推奨いたします。
- 申込：専用サイトの応募フォームよりお申し込みください。※詳細は裏面をご確認ください。

主催 川崎市経済労働局観光・地域活力推進部 / 運営事務局 株式会社ツクリエ

かわさき
店舗出店支援
プログラム
「NOREN」
のれん
とは？

本プログラムは、川崎市中原区・高津区の商店街などで店舗出店を検討している方を対象にした創業者育成講座です。
この講座を通して川崎市の商店街で活躍する先輩起業家や不動産会社、地域密着のイベント主催者など、出店前から地域と「つながり」をつくり店舗出店実現に向けて、一歩踏みだしましょう。

特徴

- ・創業者及び事業者支援実績が豊富な講師陣と、地元商業に詳しいアドバイザーが支援。
- ・参加者同士の交流。受講中～受講後もお互いにモチベーションあう関係を醸成。
- ・受講後も、地元事業者とのつながりを紹介など、フォローアップも実施。
- ・受講生のうち、希望者には、市内での実践型のテストマーケティングを行います。

創業者育成講座

起業家としての心構えから、具体的な商品の売り方、経営者として必要な資金計画など知識の習得に加え、最終日はビジネスプランの発表など、店舗出店実現にむけて、売りたい商品やサービスを深く考え実践力をつけていきます。

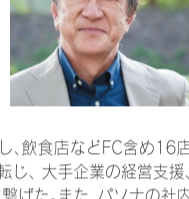
ゴール
ビジネスプランをまとめて
実現可能性を考える

育成講座講師陣

株式会社ソライズ
代表取締役 小野 修 氏



シード・ビジネス・クリエーション
代表 鈴木 博之 氏



エンタメ分野の新規事業開発を皮切りに日本初のインターネットプロバイダーの事業立ち上げに参画。以後ソフトウェア事業創出、配信事業会社を設立。他、ネットベンチャー、複数社の社外役員等を務める。2016年より東京都創業支援施設施設包括マネージャー、起業相談統括等歴任。他NICTコーディネーター、TOKYO UPGRADE SQUARE運営アドバイザー、メンター現任。

専任勤務を経て28歳で独立。イタリア食材輸入販売後事業拡大し、飲食店などFC含め16店舗経営し年商8億円超まで成長。その後コンサルティング会社に転じ、大手企業の経営支援、組織改革他、株式会社リノの起業支援に関与し300名を起業に繋げた。また、リノの社内ベンチャーで役員を務め、Webマーケティング等のサービスを立ち上げ業務に従事。現在は、セカンドキャリア支援、飲食店開業・経営及びFC本部構築支援を中心に活動している。

株式会社オーजू・コンサルティング
代表取締役 大森 渚 氏



アカウンティングフォース税理士法人
代表 加瀬 洋 氏 税理士



株式会社フェリシモにて女性向けファッションの商品企画、Webディレクター、新規事業立ち上げに参画。2011年に独立。2013年に株式会社オーजू・コンサルティング設立。中小企業のブランドづくりと販売促進を専門とし、年間60社以上を支援。2019年4月より、ガナナの生地と日本産のチョコレート(Cherry et Cacao(チェリエカカオ))を運営。中小企業診断士/1級販売士/中小機構販路開拓支援アドバイザー

監査法人トーマツ、ドリームインキュベータに歴任した後、税理士の兄と共に開業。創業支援を中心に新進気鋭の企業様のサポートに従事。トーマツにおけるIPO支援、ドリームインキュベータ時代のベンチャーインキュベーション及び戦略コンサルティングの経験を活かし、経営者の視点に立ったサービスに注力。著書に「スタートアップファイナンス～起業で失敗しない「おカネ」との付き合い方～」がある。

合同会社アンドコー
代表 日江井 泰宏 氏

国内外の経営コンサルティング、人材ビジネス会社などで経営企画・事業推進、助経営プランチャイスマニージングに専任。2014年1月より個人事業主として独立し、2015年12月に法人化。まっぴーエクステーションを武蔵小杉、自由が丘、たまプラーザ、誠実エステラクゼーションサロンを横浜、青葉区にて経営中。

支援実績豊富な講師陣で
受講生をサポートします！

講義期間中に別開催で、川崎市中原区の商店街フィールドワークイベントを予定しております。直接店舗オーナーとつながりを作ることが可能です！

カリキュラムとスケジュール

| 日程・時間 | 内容 | 講師 |
|--------------------------|--|--|
| 10月23日(日) 13:00-15:30 | 【マインドセット】 ・オリエンテーション ・ビジネスモデルを考えよう ・川崎市の地域特性を知ろう | (株)ソライズ 代表取締役 小野 修 氏 (株)南荘石井事務所 代表取締役 石井秀和 (株)SALT 代表取締役 土倉康平 |
| 10月30日(日) 13:00-15:30 | 【出店の心得】 ・出店前に押さえるべきポイント ・コロナ禍における店舗と今後の傾向 ・店舗のDXとSNSの現状 | シードビジネスクリエーション 代表 鈴木 博之 氏 |
| 11月13日(日) 10:00-12:10 | 【業種の特性を知ろう】飲食店編 ・流行る店舗とは？地域に愛される店舗の法則 ・ターゲットを明確にする6W2H ・コスト削減・売り上げアップのノウハウ ※3・4は選択参加可 | シードビジネスクリエーション 代表 鈴木 博之 氏 |
| 11月13日(日) 13:00-15:30 | 【業種の特性を知ろう】小売・サービス編 ・店舗にあった立地とは？ ・MDとは？お店作り～陳列方法 ・仕入れ、在庫管理の必要性 ・サービス業のポイント ※3・4は選択参加可 | (株)オーजू・コンサルティング 代表取締役 大森 渚 氏 合同会社アンドコー 代表 日江井 泰宏 氏 |
| 11月20日(日) 10:00-12:10 | 【マーケティング①】 ・ターゲット顧客の考え方 ・顧客イメージの具体化 ・何を、誰に、どうやって売るとかを考えよう | (株)オーजू・コンサルティング 代表取締役 大森 渚 氏 |
| 11月20日(日) 13:00-15:30 | 【マーケティング②】 ・店舗に必要な販促施策とは？ ・WEBの活用方法 ・デジタルツールの活用術 ・店頭販促で必要なこと | (株)オーजू・コンサルティング 代表取締役 大森 渚 氏 |
| 11月27日(日) 13:00-15:30 | 【ビジネスモデル中間発表】 ・地元事業者登壇トーク ・ビジネスプラン中間発表 ・個別相談 | (株)ソライズ 代表取締役 小野 修 氏 |
| 12月4日(日) 10:00-12:10 | 【事業計画の作り方と資金調達の方法】 ・事業計画とは何か？必要なプロセス ・おさえおくべきポイント ・融資・助成金の活用方法 | アカウンティングフォース税理士法人 代表 加瀬 洋 氏 |
| 12月4日(日) 13:00-15:30 | 【会計・税務の基礎知識】 ・経営者として知っておくべき会計の基本 ・利益と資金の関係、決算書とは ・税務のポイント、経営者の視点 | アカウンティングフォース税理士法人 代表 加瀬 洋 氏 |
| 12月18日(日) 13:00-15:30 | 【発表】 ・ビジネスモデルの発表 ・振り返り、フィードバック ・個別相談 | (株)ソライズ 代表取締役 小野 修 氏 |

※タイトルテーマは変更する場合がございます。

対象者は1～3月でテストマーケティングを実施します。(詳細は裏面を御確認ください)
本講座は、国の産業競争力強化法に基づく、川崎市の特定創業支援等事業であり、修了者は、創業に向けた支援を受けられます。

修了要件

- 特定創業支援等支援を受けるためには、以下の修了要件を満たす必要があります。
①6割以上の出席 ②ビジネスプランの作成・発表

主な支援 会社設立時の登録免許税の軽減措置、創業支援資金の申込要件緩和 等

育成講座修了後の テストマーケティング

連続講座に参加後に、川崎市中原区・高津区内で、ビジネスプランに沿った商品販売のテストマーケティングを実施します。希望される方は、育成講座申込み時に応募フォームよりお申し込みください。

ゴール
出店に向けた今後の戦略を立てる
ヒントを見つける

| | |
|--------|---|
| 対象 | 創業者育成講座を受講した方の中から3～5名(選考) |
| 時期 | 令和5年1月～3月の間で2日間～(日数は希望者と調整で決定) |
| 場所 | 川崎市中原区・高津区内 |
| 費用 | 会場費1万円×2日間～ ※実費相当分となります。 |
| 申込 | 講座申込時にテストマーケティング希望の欄にチェックをつけてください。 講座参加中に面談を実施。育成講座期間中に参加者が決定します。(11月中旬予定) |
| 支援サポート | 会場の確保、販売前・運営サポート、個別相談 |

実施候補場所例

※実施場所については、参加希望者と調整のうえ、決定させていただきます。



地域ネットワークを保有する創業アドバイザーが
地域とのつながりをサポートします！

株式会社南荘石井事務所 代表取締役 石井秀和

株式会社SALT 代表取締役 土倉康平

お申込み方法と受講の流れ

- 1 申込期限 令和4年10月4日(火)10時**
専用サイトの応募フォームよりお申し込みください。
ホームページURL: <https://www.kawasaki-sougyou.com>
- 2 選考結果ご連絡**
令和4年10月7日(金)までにお申込み者全員にメールにてご連絡します。
指定メール受信設定をしている方は info@kawasaki-sougyou.com の受信設定をお願いします。
受講予定者には、参加費のお振込先をお知らせいたします。
※10月7日(金)以降に通知を確認できない場合は事務局までお問い合わせください。
- 3 参加費お支払い期限 令和4年10月12日(水)**
期日までに必ずご入金ください。(控金を必ず保管ください)
入金確認後、運営事務局より受講講師のお知らせをいたします。
※入金後のキャンセル及び欠席に伴う受講料の返金は一切受けいたしません。
- 4 プログラムの受講** (川崎市特定創業支援等事業であるため、毎回受講前後に出席確認を行います)
- 5 修了の要件: 特定創業支援等支援を受けるためには、修了要件を満たす必要があります。詳しくは中面をご確認ください。**